

# 特選外車情報

## F-ROAD

【エフ・ロード】No.266 580YEN  
特選外車情報F-ROAD 第23巻 第7号 2007年7月1日発行 (毎月1回1日発行)  
MONTHLY IMPORT-CAR INFORMATION MAGAZINE

7  
2007 JULY

930から最新モデルまで  
ポルシェの疑問に  
真っ向勝負!

## ポルシェ QA

最新997に見る911進化の軌跡

松田秀士、997GT3全開インプレ

島下泰久、993RS&996GT3乗り比べ企画

ついに完成か!? 996リフレッシュ計画

チューニング&ドレスアップ911の傾向と対策

84年式930カレラ、車検費用はHOW MUCH?

997カレラ、再試乗で再評価

SCOOP!!



911 Facelift

Boxster and Cayman Facelifts

Paramera

Baby Cayenne



福野礼一郎スーパークーパー研究所™ 先行スペシャル

内藤敬仁スーパークーパー  
幻の秘蔵写真館1

Lamborghini Miura SV

ランボルギーニ・ミウラSV

マニアの超大部屋

BMW M635CSI & M1

絶好調マニア向けREGULAR PAGE

ROAD of THE F40

太田哲也の「夢工房」

550マラネロ スーパーGTへの道

特別付録

B-mania

ベンツ&ピーエム応援マガジン

●小特集:カウンタックだらけの12ページ!!

掛布雅之、25th Anniversaryにシビれる  
OLD/NOW Car Festivalで  
カウンタック激走!

好評連載「カウンタック通信」

筑波サーキットで見つけた気になるクルマ

魅力的なクルマを世に送り出している人たちが世界中にいる。

何人の人が手塩にかけて1台のクルマをゼロから創り上げていく。

そこには想像を絶する努力が隠されているに違いない。

「世界の「右脳・左脳・前頭葉」The Big Interview」では、

そんなクルマ文化を彩った人たちにアポ有り直撃独占インタビューし、

そのアタマの中身を覗いてみるという企画。

デザイナー、エンジニア、開発プロジェクトのリーダーなど。

クルマに関わった様々な人々にスポットを当てる!

■文・撮影/Text&Photo◆澤田由嗣/Yoshitsugu Sawada

■Special thanks◆Mr.Wolfgang Hagedorn

NOVITEC ROSSO GmbH & Co.KG

<http://www.novitecrocco.com>

NOVITEC ROSSO JAPAN(TSM Co.,Ltd.)

☎03-6425-3555

フェラーリのチューナーと聞くと、すぐにイタリアを想像しがちだが、今回紹介するのはドイツ南部のチューナー。人口僅か600人のシュテッテンに本拠を構えるノビテック・ロッソである。それまではアルファロメオやフィアットをベースとしたチューニングモデルを数多く手掛けたが、5年前からフェラーリをベースとするコンペリートカーやパーツ開発を開始した話題のチューナーである。パフォーマンスでは決してその存在を軽視できない、究極の高性能スーパースポーツを生み出した。その名を一気にフェラーリ・マニアの意識に植え付けることに成功した男、ウォルフガング・ハーゲドン氏にお話を伺った。マセラティ・クワトロボルトで颯爽と待ち合わせ場所に現れたのは、笑顔が朗らかなダンディな修身の男性だった。

ウォルフガング・ハーゲドン氏（以下WH） 今回、このような田舎の村にお越しいただきありがとうございます。でも村人は家族的で優しいし、地理的にはシュトゥットガルトにも一小時間で行けるいいところですよ。RUF社やハーマン・モータースポーツ社にも近いんですよ。

貴方の経歴を教えてください。

WH 義務教育を終えた15歳の時、進むべき道を模索していた私は、6週間の日程で、ヨーロッパ中を一人旅しました。そこで異なる様々な文化や多くの人々に触れることとなり、その後の私の人生に大きなプラスとなり、計り知れない影響を与えたのです。

独立心が旺盛な子供だったようで

## ドイツに本拠地を構える フェラーリのチューナー



Wolfgang Hagedorn  
ウォルフガング・ハーゲドン

### プロフィール

父親ペーター、母親アイリスの子供として1967年4月10日にシュトゥットガルトに生まれる。40歳。1983年に地元の学校での義務教育終了後、ボルシェ社の訓練工として就業する。メカニックとしてのトレーニング・プログラムを修了後、RUF社に転職。セールス部門を担当後、全ての部門で実務経験を積む。1989年、若干22歳の時に独立。フィアットのチューニングを施すNOVITEC社を設立する。その後、業務を拡大して1994年にはアルファロメオとランチアのチューニングを始める。2003年にはフェラーリのチューニングを施すNOVITEC ROSSOブランドを新たに立ち上げ、IAAフランクフルトモーターショーでフェラーリ360ベースのチューニングモデルを発表。センセーショナルな話題を世界に発信した。その後次々と話題作を発表、現在に至る。現在の従業員は20人。

家族は、妻エリザベスとの間に14歳の長男マウリスと11歳次男バスクルの4人家族。プライベートカーはフィアット・イデア、マセラティ・クワトロボルト、フェラーリ612。好きなクルマはイタリアンカー。その理由はデザインの美しさとパワーが優れているから。若い時はサッカーやカートレースに夢中だったが、現在の趣味は家族旅行。多忙な日々を過ごしているため、家族との絆を深めには最適だが。今年の夏休みは、日本へ2週間のバカンス旅行を計画中のこと。その際には日本のファン達にも会える事を楽しみにしているらしい。

ですね？

WH 16歳の時に、技術習得の為の訓練生としてボルシェ社に入りました。そこで、大好きだったスポーツカーの基礎技術を徹底的に教わったのです。

元々クルマ好きで、カートやF1レースに興味があり、熱狂的なスポーツカーファンだったのですから、進学するよりもすぐに技術を習得したいと両親を説得したのでした。

ボルシェ社では、基礎の基礎を叩き込まれましたが、その後RUF社に移り、僅か一年半の在籍でしたが販売部門からメンテナンス、開発部門と全ての部門で働きました。この時の実務経験が私の人生そのものを変えたといつても過言ではありません。若輩の身にはとても刺激的だったのです。チューニング・ビジネスの根本や、製造・販

売という両端を若い時に経験する事で

初めてモノ作りの面白さを知ったのです。社長のアロイス・ルーフ氏からもスポーツカー・チューナーとしての経営哲學を、机上ではなく、実地で教えられたのは大きな収穫でした。10代の若者にとって、好きなもの、未知なるものに対する吸収力は旺盛ですから、ルーフ氏との出会いが独立のきっかけにもなったといえるでしょう。

会社設立の経緯を教えてください。

WH とりあえず、学ぶべきものは学んだと笑。これからは教わったものを実践して、自分の肌で感じて自分の思うようなやり方でやってみようと思ふ。不安はありませんでした？

WH それは不安だらけでしたよ。資金も信用も無く、ゼロからのスタートでしたからね。だからこの土地に移つ



てきたのだし、経営が安定するまでは、妻を呼び寄せることもできませんでした。いつも財布の中は空っぽでしたが、私を支えていたのは、食欲な好奇心と強い情熱でした。

### ■ 1989年にノビテック社を設立。

22歳の時だった。

### W H 22歳の時だった。

当初ファイアット・ブランドのチューナーとしてスタートしました。最初のプロジェクトはウーノで、2.0lにターボチャージャーキットを装着して発売したのですが、204hpの高出力と安価なプライスが若者に支持されました。その後には、アルファロメオにも手を広げ、145や156のコンプレッサーキットで一躍、名前が広まつたわけです。

——何故、イタリア車をベースに選んだのですか？

W H 小さい頃からイタリアン・デザイナーが大好きだったからです。ドイツでは、ライバルも少なかったのも幸いしました。

この地方は、ポルシェやメルセデス・ベンツのチューナーが数多く存在していますが、当初から競争の激しい

ドイツ車は全く眼中にはありませんでした。スタート当初からメカニカル・チューニング中心だったのは、世界を相手にするためです。ツボさえしっかりと押えておけば、やっていけるという信念があつたからこそです。RUUF社での経験がそうさせたのでしょう。それにドレスアップ・キットの開発だけなら、すぐに飽きられる危険性があると考えました。なにぶん所帯が小さかつたので、エアロボディまでには実際手が回らなかつたというのも現実的な理由のひとつですが（笑）。

■ ノビテックという自身のブランドを立ち上げるに当たって、他社のブランドを徹底研究した。さらに海外市場への積極的な展開をすでに見据えていたようだ。

——ノビテックという名前の由来を教えてください。

W H NOVIは英語でいうNEW.TECはテクノロジー。直訳すると「新技術」という意味になります。会社立ち上げにおいて何を目指すか……私の理念としてこの名前を命名しました。フェラーリ・ブランドを追加する



上で、差別化を図る意味で“赤い”という単語のロッソをつけて、ノビテック・ロッソとなつた次第です。

■ノビテック・ロッソの名前と、その作品が初めて世界のフェラーリ・マニアに向けて発信されたのは、2003年の一AAフランクフルト・モーターショー。360モデナとスペイダー。それにチャレンジ・ストラダーレの3台を一挙にデビューさせたのだった。

フェラーリのチューニングを始めた動機は?

**WH** 私の中には、幼少期からずっとイタリアンカーへの熱い想いが渦巻いていました。「チューニング・ビジネスをやるならフェラーリを目指そう」とね。自動車レースの最高峰といえば、やはりF1ですね。世界最高のレースに参戦する輝かしい歴史と栄光を誇るフェラーリのロードモデルをさらに進化させる。こんなワクワクすることは、ほかには無いからです。

発表に至るまでの道程は、大変ではありませんでしたか?

**WH** 2001年からF360プロジェクトはスタートしていましたが、アルファロメオで育んできたコンプレッサー開発ノウハウがあつたので、さほど難しくはありませんでした。当初、用意したエンジン・プログラムは、スープーラボーツとスポーツの2種類でした。ツインコンプレッサーの装着やスポーツカムシャフトを含む吸排気系の改良で、最高出力はノーマルの400hpからスポーツの555hpと、スープーラボーツの606hpまでアップされています。むしろエアロボディやレーキシステム、スポーツサスペンシ

## NOVITEC ROSSO Ferrari F430 F1 Supersport



### 【エアロダイナミック】

専用フロントバンパー、専用リア・ディフューザー、専用リアウイング、専用サイドスカート、黒色のリア・コンビネーションライトとインジケーター。



### 【サスペンション】

KW製コイルスプリングにスポーツスタビライザー付きスポーツサスペンション。ホイールはオリジナルのNZ2タイプ。タイヤはフロント255/30ZR19、リア345/25ZR20のブリヂストンZERO ROSSOを履く。なお、カーボンセラミック・ディスクも用意されている。

### 【インテリア】

2種類のアルカンタラ素材を使用したスポーツシート、ステアリングホイール、アルミ製ペダルセット、バッセンジャー用フットレスト。

### NOVITEC ROSSO Ferrari F430 F1 Supersport

#### ◆Based on F430 F1

最高出力	656hp/8200rpm
最大トルク	662Nm/6100rpm
最大過給圧	0.38 bar
最高速度	348km/h
0-100km/h加速	3.7秒

### 【エンジン】

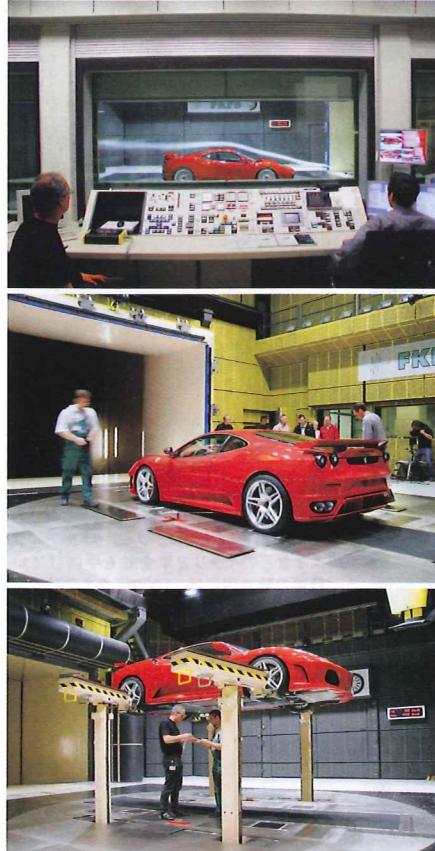
Biコンプレッサー(ツインスーパーチャージャー)装着、エンジンコンパートメントはカーボンでフルカバー、カーボン・ルーバー、カーボン・エアボックス、ブレーキブレンボとの共同開発による380mmディスクの6ピストンブレーキキャリパー装着。



今回特別に撮影させてもらったのが、フェラーリF430をベースにしたスーパースポーツモデル。エンジンパワー やエアロダイナミクスだけではなく、内外装のトータルコーディネイトまで気を配るというが、ノビテック・ロッソの流儀。



## 意込みならやうをいうスネうと指目・ビジネスを



ヨンも開発していたので2年間はあつ  
という間でしたね。

**特徴といえば何ですか？**

**W H** スペシャルなフェラーリをさら  
にスペシャルなものに仕上げる技量の  
あるチューニングといえます。"デザ  
イン" "パッション" "パワー" をスロ  
ーガンとして掲げ、三位一体のバラン  
スの良がノビテック・ロッソです。エ  
クスクルーシブなハーモニーを奏で、  
全ての顧客の要求に対応できるところで  
ショウ。

—ビジネス上の経営方針をお聞か  
せください。

**W H** 常に未来を見据えていること。  
将来について具体的な展望を持つこと。  
現在、アルファロメオとフェラーリの  
販売シェアは50対50ですが、これを收  
益率の高いフェラーリに集中していく  
ことも検討中です。会社は収益の向上  
が第一義ですから、フェラーリが好き  
だからやっているという趣味の延長戦  
のような甘い考えは一切ありません。  
常に顧客が望む事は何かを考えて行動

しています。

—599 GTBの発売予定は？

**W H** まだ開発途中です。今秋のフ  
ランクフルト・モーターショーでデビュ  
ーさせますので期待してください。顧  
客の中には直ぐに欲しいという方もお  
られますが、我々の考案の中には「ど  
りあえず出してしまおう」という戦略は  
ありません。徹底した実験と検証によ  
り方です。完璧なコンプリートカーの  
プログラムを施すので、他社より少し  
遅れますが、アウトバーンで実証  
するハイパフォーマンスを常に示せ  
なければなりません。オーソドックス  
な手法で、安定した高出力を常に得て  
いる。そんな信頼感を大切にしたいと  
考へています。

—何故フランクフルトなのですか？

**W H** 國際的に最も重要な位置付けだ  
からです。エッセンよりも格段に上  
す。全世界から観に来る人も多く、注  
目度も高いからです。予定では、ほか  
にもF430を進化させたモデルと、  
マセラティのニューカーべもデビュー



させる方向で進めています。

——ビ・コンプレッサー（ツインスパーチャージャー）に拘る理由は？

**WH** アクセルペダルを踏んだ瞬間に、全身を襲う強烈な加速感を得たいからです。機械式のコンプレッサーは、ターボと比べて圧倒的にトルクの立ち上がりは早いですね。どの回転数からも、タコメーターの針が動いた瞬間に、強大なトルクが立ち上がり、驚異的な加速が続く……といったスポーツカーならでは爽快感が欲しいからです。

——それでは、エンジン以外のセールスポイントは？

**WH** エクステリアとインテリアのフニッシュも、大きなアドバンテージを持っている部分です。そのため、

プロフェッショナルな技術者を雇っています。フロントバンパーの形状も大きく見えるように、エアインテークは小さくスマートに見せ、本来持ち合わせている優美さに加えて、独特的のスポーツフィールが演出されているものに変更しました。技術面では空力特性の向上にはシュトゥットガルト工科大学での風洞実験で、産学協同の研究を仰いでいます。開発は完全に社内ですが、生産に関してはサプライヤー10社との緊密な協力体制が整っています。

■ 本社敷地内には、バーツの開発に必要な最新設備が完備されており、ベンチテスターや1,000 hpまで測定可能なシャシーダイナモも設置されている。現在極めて小さいボリュームで、

ノビテック・ロッソとしての扱いはフェラーリのみだが、会社自体としては、フィアットやアルファロメオなどのイタリア車全般を手掛けている。社屋の敷地内には、1000馬力まで計測可能なシャシーダイナモを備えるなど、モンスターマシンの開発に情熱を注いでいる。

生産が行なわれているノビテック・ロッソのコンプリートカーですが、430台

0台、コンプリートカーの製作台数は?

W H これまでの販売台数は50~60台。世界中からオファーが来ていて、やはり部分的なモデルファイアよりは、完璧な430を所望する方が多くいます。

お陰さまで業績も好調です。

コンプリートカーの製作の進行や作業手順について教えてください。

W H まず顧客とのコミュニケーションを大事にして、何を希望しているのか全体のイメージに関して話し合いを持ち、顧客の要望を理解することから始まります。それから、全体のカラーコーディネイトを具体的なパントーン・カラーチャートで決めて、ボディの塗装を剥がし、塗り変えます。インテリアはシートをはじめ、ドアトリムやダッシュボード、カーペットを全て剥ぎ取ります。ステアリングも表面の

レザーを剥がして、シートもレザーパーツを元壁に張替えです。最高級のアルカンタラ仕上げの内装は、ボディと同色にカラーコーディネイトします。もし、レモンイエローのボディに内装が薄いオレンジカラーだったらトータル・カラーコーディネイトの意味が無いでしょう(笑)。

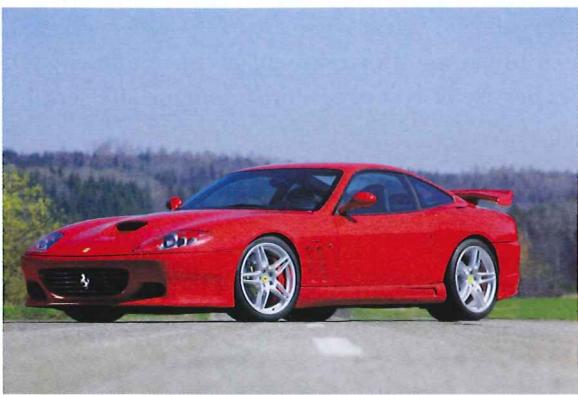
■あえてチューニングカーを購入しようという、裕福な顧客をも充分に納得させる品質の高さは疑う余地が無い。さらなる成功も確実などころだ。

—最新の430シリーズについて説明してください。

W H 現在は3種類のエンジン・プログラムを持っていました。先ず自然吸気で520hp、次にツインコンプレッサー装着で636hp、そしてトップエンドといえるものが、今回お見せしたスバルースポーツです。

私は、コンプレッサー得意どし

## 全体のバランスの良さが ノビテック・フェラーリの目標



NOVITEC ROSSO FERRARI 575MARANELLO



NOVITEC ROSSO FERRARI 612



NOVITEC ROSSO FERRARI ENZO



スーパースポーツを生産しているとは思えないほどに、のどかな山間に位置するノビテック・ロッソ社。その佇まいは、きっちりとまわりの風景に溶け込んでいる。そんなのんびりした風景とは裏腹に、上にあるような様々なフェラリーベースのマシンの開発を進めてきた。

■怒濤のトルクを發揮するノビテック・コンプレッサー。リニアなトルク感レスポンスの良さに注目が集まる。

W H 炸裂するようなパフォーマンスを掌中に収めることができ、この先、手を加える必要など感じさせないクルマへと昇華させることに成功しました。格別の430を味わいたい人は当社の製品をお薦めします。きっと十分満足していただけるでしょう。

アジア、アメリカ、カナダ、アブダビ、サウジアラビアなど世界30カ国に販売ネットワークを持ち、2003年には日本にもノビテック・ロッソ・ジャパンも発足した。正規代理店の積極的な販売戦略で知名度も期待される。今後は、どれだけ魅力的なコンプリートカーを日本に上陸させて来るかがファンの話題となりそうだ。